

**Para superar este módulo como apto deberás superar una serie de actuaciones:**

**Realizar actuaciones de recapituación que se proponen,**

**Opcionales:** Ejercicios de autoevaluación: elección múltiple, verdadero/falso, rellenar huecos

**Opcionales:** Actividades de para saber más para dominar lo que se sabe: actividades desplegadas, selección múltiple, casos prácticos

**Obligatorias:** Desarrollo de tareas individuales, grupales, colaborativas, cuestionarios objetivos. Prueba final del módulo, ya sea en febrero si deseas presentarte de forma voluntaria

<b>Módulo Comunicación empresarial y atención al cliente</b>	
<b>Detalle</b>	<b>Características</b>
Ejercicios de autoevaluación.	En total 81 ejercicios.
Actividades para dominar lo que se sabe. Asimilación del aprender	En total 24 actividades.
Desarrollo de tareas diversas y cuestionarios.	En total 32 tareas de evaluación.
<b>Prueba voluntaria Presencial</b> Final en Centro Salesiano	Sabado 4 de febrero de 2017 de 9:00 hrs a 10:30 hrs
<b>Si no te presentaste a la prueba voluntaria debes presentarte el sábado 10 de junio 2017</b>	Sabado 10 de junio de 2017 de 9:00 hrs a 10:30 hrs

*Operaciones administrativas de compra - venta*

<b>Fecha Inicio</b>	<b>12 /09/2016</b>	
<b>Fecha Finalización</b>	<b>07/ 04/2017</b>	
PRUEBA PRESENCIAL DE EVALUACIÓN FINAL DEL MODULO	Duración	Fecha de evaluación
<p>La prueba final será la resolución de un supuesto práctico...</p> <p><b>Cuestionario de... preguntas de Desarrollo.</b></p>	1 1/2hora	<p><b>Sábado 4 febrero 2017,</b> ó <b>Sábado 10 de junio 2017</b> Ambas fechas a la misma hora <b>10:45 hrs a 12:15</b> hrs en el Centro Salesiano de Referencia</p>